



## 徵才：【國外市場行銷／國際業務】

PLASCO Engineering Inc. | 震鋁塑膠機械廠股份有限公司，是一家把台灣機械設備做向國際市場的公司。

在這裡，你不只是坐在辦公室裡處理文件。

你會接觸來自不同國家的客戶，了解他們的需求、聯繫與跟進客戶，參與海外市場開發、國際展覽、行銷推廣等工作。

從一開始認識產品，到慢慢學會怎麼跟客戶溝通、怎麼找市場、怎麼把台灣的產品介紹給國外客戶——這些都是你可以真正累積下來的經驗。

不懂機械？沒關係。

如果你剛畢業，甚至沒有機械產業經驗，不用因為這點不敢投履歷。

我們不期待你第一天就什麼都會。

我們更在意的是：

- \* 你願不願意學
- \* 敢不敢開口跟人溝通
- \* 對國際市場有沒有興趣
- \* 遇到問題，願不願意想辦法把事情做好

產品、產業知識、客戶和市場，都可以一步一步學。

如果你喜歡接觸不同的人、不同文化，對「國外客戶到底在想什麼？」、「一台台灣製的機械，怎麼賣到國外？」這些事情感到好奇，這份工作可能會比你想像中更有意思。



我們正在找的是一起把事情做起來的人

不論你是剛畢業，準備踏入職場的社會新鮮人，或是正在尋找下一個發展機會的中正校友，都歡迎把履歷投給我們。

不用把自己包裝成一個「什麼都會的人」。

有興趣、有行動力、願意學，我們就願意認識你。

來 PLASCO，從台灣出發，接觸世界。

也許下一個你認識的客戶，就來自你從沒去過的國家。



歡迎投遞履歷，和我們聊聊。



## 工作內容

### 1. 國外市場開發與行銷

- 負責海外市場開發、客戶聯繫與關係維護。
- 透過 面對面、Email、線上會議及國際商展等方式，拓展全球客戶與合作機會。

### 2. 國際商展與行銷活動

- 參與國際商展的規劃、企劃與執行。
- 協調展覽、廣告、客戶拜訪及各項海外行銷活動。
- 有機會參與海外展覽及接待國際客戶，實際累積國際商務經驗。

### 3. 客戶需求與專案協調

- 針對客戶提出的合約條件、交易方式、生產流程、產品規格及售後服務等需求進行初步評估。
- 與研發、生產、工程及其他相關部門協調，整合內部資源，提供客戶即時且專業的回應。

### 4. 國際客戶接待

- 負責國外客戶來訪接待、會議及相關商務交流。
- 協助建立長期、穩定的國際客戶關係。

產業優勢：你將有機會直接接觸來自世界各地的客戶與合作夥伴，參與國際展覽及海外市場開發，從實際的國際商務往來中，累積國際行銷、業務開發、商務談判與專案協調等多元能力。

我們期待這樣的你~

- 個性活潑、主動、積極且具責任感，喜歡與人溝通及挑戰不同任務。
- 英文聽、說、讀、寫能力流利，能以英文獨立與國外客戶溝通及接待者尤佳。
- 對國際貿易、海外市場、行銷或機械製造產業有興趣。
- 具備良好的溝通、協調及問題解決能力。
- 能配合國際商展或海外出差者尤佳。
- 具小型汽車駕照。

職務類別：國外業務、國貿人員

工作待遇：月薪 30,000~60,000 元（可另親自面談薪水條件）

工作性質：全職

上班地點：嘉義縣太保市南新里南埤路 90 號



管理責任：不需負擔管理責任

出差外派：需出差，一年累積時間約三個月以下

上班時段：日班

休假制度：週休二日

可上班日：盡快

需求人數：2 人

應徵方式：e-mail: [admin@plasco.com.tw](mailto:admin@plasco.com.tw) / [sales@plasco.com.tw](mailto:sales@plasco.com.tw)

如果你對國際市場充滿好奇，也希望在一個具有國際視野的產業中持續成長，歡迎加入我們 !!!